



PAARDEKOOPER ASSURANTIËN
IS GESPECIALISEERD IN DE
VERMOGENDE PARTICULIER



Een tweede huis in het buitenland (foto boven) kan gemakkelijk en goed in Nederland worden verzekerd; het is een specialiteit van Paardekooper Assurantiën. Evenals het verzekeren van bijzondere auto's en kostbaar kunst en antiek.



MAATWERK *in* VERZEKEREN

Het verzekeren van de bezittingen van vermogende particulieren is werk voor specialisten. Exclusief onroerend goed, waardevolle kunstcollecties of een verzameling klassieke automobielen; het vergt kennis van zaken. De klant moet erop kunnen vertrouwen dat alles goed wordt geregeld, zonder problemen achteraf. Dit is het marktsegment waarin Paardekooper Assurantie- en Pensioenadviseurs al twintig jaar thuis is.



De verzekering van huizen met een rieten kap en kostbare vaartuigen vergt verregaande expertise. Paardekooper Assurantiën heeft de grootste portefeuille exclusief onroerend goed van Nederland. Rechtsonder: Het fraaie onderkomen van de verzekeraar in Bilthoven.

'HET PERSOONLIJK ASPECT VAN ONZE DIENSTVERLENING WORDT DOOR MIJN CLIËNTEN ENORM GEWAARDEERD'

clientèle. Hij wil hen oplossingen bieden die nergens anders worden geboden, met unieke voorwaarden en premies die 'scherp' te noemen zijn. 'Wij geven bijvoorbeeld tien jaar garantie tegen onderverzekering. Wij taxeren en inspecteren onroerend goed zelf, daarbij geven wij in samenspraak met een eigen bouwkundige een advies herbouwwaarde. Als wij de herbouwwaarde vaststellen op €800.000,- en het blijkt onverhoopt €900.000,- te zijn, dan hebben wij dus een verkeerde inschatting gemaakt en wordt het volledige bedrag alsnog vergoed. Daarin zijn wij uniek.' Overigens neemt Paardekooper Assurantiën niet zomaar elk object in dekking, er worden wel degelijk bepaalde criteria gehanteerd. 'Elk object brengt afzonderlijke risico's met zich mee. Daarom wordt elk pand door mijzelf of één van onze eigen experts geïnspecteerd. Aan de hand van die inspectie wordt een object wel of niet in dekking genomen en kunnen wij tevens de hoogte van de premie vaststellen. Als een object degelijk is gebouwd en voorzien van een goede beveiliging tegen brand en inbraak, dan zal de verzekeringspremie ook lager

uitvallen. Het persoonlijk aspect van deze dienstverlening wordt door onze cliënten zeer op prijs gesteld. Zij willen een verzekeringsadviseur die hen begrijpt en die zij kunnen vertrouwen. Niet iedereen kwalificeert, daarom worden de schade-experts met wie wij werken speciaal door mij geselecteerd.'

Laagste premies

'Vermogende mensen hebben een mooi huis met een kostbare inrichting en waardevolle en dierbare eigendommen, die wellicht onvervangbaar zijn en moeilijk te verzekeren. In ieder geval niet op de manier zoals zij dat wensen. Te exclusief, te gecompliceerd, te risicovol. Dat is de markt die ik twintig jaar geleden ontdekte en waarin ik mij heb gespecialiseerd. Eduard Paardekooper maakt nog eens duidelijk dat je geen verzekeringen afsluit primair vanwege allerlei onheil dat op je af komt, maar om zorgeloos te kunnen leven en met volle teugen te kunnen genieten van alle leuke dingen die op je pad komen. 'Verzekeringen zijn zó belangrijk, maar toch zó low interest! Opmerkelijk ook dat veel mensen nog steeds moeite hebben om geld te spenderen aan het verzekeren van hun huis en eigendommen. Het mag allemaal niet veel kosten. Gelukkig doet het dat bij mij ook niet, want wij hanteren de laagste premies van Nederland tegen de meest uitgebreide dekkingmogelijkheden.'



Paardekooper Assurantie- en Pensioenadviseurs B.V.

Soestdijkseweg Zuid 247, 3721 AE Bilthoven

Tel.: 030 – 225 14 59

info@paardekooper.net

www.paardekooper.net

Hoe omvangrijker en waardevoller uw bezit wordt, hoe groter de zorgen en inherent daaraan: de behoefte aan zekerheid. U zult al gauw ervaren dat de meeste verzekeringskantoren de mogelijkheden en gespecialiseerde kennis van zaken ontberen om aan uw wensen tegemoet te komen. Het verzekeren van exclusieve huizen en inrichtingen, kunst- en antiekcollecties en overige kostbare bezittingen is maatwerk en daar komt heel wat bij kijken.

Exclusief marktsegment

Paardekooper in Bilthoven is een van de weinige assurantiëkantoren die zich volledig op dit exclusieve marktsegment heeft toegelegd. Het specialisme van dit kantoor richt zich op alle onderdelen van de verzekeringsportefeuille, maar met name op het verzekeren van onroerend goed.

'Ik ken geen andere tussenpersoon in Nederland die zich zo verregaand heeft toegelegd op de verzekeringsbehoeften van vermogende particulieren,' zegt Eduard Paardekooper. 'Ons bedrijf is volledig onafhankelijk en vertegenwoordigt zo'n veertig verzekeringsmaatschappijen. Wij leveren al twintig jaar maatwerk in verzekeringen tegen scherpe premies. Onze portefeuille omvat duizenden kostbare tot zeer kost-

bare woonhuizen, maar wij verzekeren ook winkel- en kantoorpanden. Veel van onze cliënten zijn ondernemers en DGA's. Wij verzekeren hen privé en vaak volgt dan het verzoek om ook de verzekering van zakelijke activiteiten en bezittingen te verzorgen. Dat persoonlijke aspect in de relatie met onze cliënten is belangrijk, zeker omdat wij de voorkeur geven aan de lange termijn. Ons bedrijf groeit als het ware met hen mee.'

Begrip en vertrouwen

Eduard Paardekooper vestigde zich in 1991 als onafhankelijk assurantie- en pensioenadviseur. Inmiddels heeft hij twintig medewerkers, evenredig verdeeld over de zakelijke en particuliere markt. De specialisatie in het topsegment van de markt is mede het gevolg van zijn eigen voorkeur. Paardekooper is geen man van 'massa is kassa'. Hij prefereert maatwerk, het één op één contact, meedenken en zich inleven in de specifieke wensen van zijn vermogende

